

Desafíos Optimización de Costos

#	Desafío	Resultado Esperado
1	<p>Desafío N°1</p> <ul style="list-style-type: none"> - Haz un listado de cuáles son los costos, productos y servicios que pagas de forma recurrentes para el funcionamiento de tu emprendimiento. - Posterior a esto, haz un listado de los proveedores de estos servicios. - Luego analiza. ¿Con cuáles servicios podrías negociar un pago anual? Intenta con el proveedor que te de más de un producto o servicio. Esto podría ayudarte a obtener un mejor precio y reducir tus costos. 	<p>Identificar gastos y proveedores recurrentes.</p> <p>Evaluar pagos anuales como oportunidad de optimización de costos.</p>
2	<p>Desafío N°2</p> <ul style="list-style-type: none"> - Analiza la siguiente compra que debes realizar dentro de tu StartUp y diseña una pequeña investigación de mercado, que te permita tomar la mejor decisión de compra. Recuerda seguir los pasos mencionados en el documento de apoyo de Optimización de Costos. 	<p>Adoptar la planificación del proceso de compra como parte de los procesos de adquisición de productos y servicios de la startup.</p>
3	<p>Desafío N°3</p> <ul style="list-style-type: none"> - Una vez que hayan revisado la propuesta de compra, llévenla a cabo, teniendo en cuenta la planificación, optimización de los recursos, la negociación, la adjudicación y los conceptos de costos y gastos. De esta forma podrán identificar como realizar un proceso de compra optimizando los costos. 	<p>Aplicación del proceso de compra según lo explicado en el Kit Complementario.</p>